

2023

Delårsrapport
Q12023





Vero Moda Showroom, Göteborg

Touchtechs affärsidé är att erbjuda en prenumerationsbaserad Software-as-a-Service-plattform med produktivitetshöjande verktyg för varumärken som bedriver wholesale (partihandel) och retail (butikshandel). Plattformen används av säljare och kunder primärt inom modeindustrin för att samarbeta och göra affärer. Touchtech ökar kundernas lönsamhet genom att bidra till ökad försäljning och förbättrad service samtidigt som varu- och personalkostnader kan reduceras.



Selected butik i Århus, Danmark

Mission

Att göra det enkelt att sälja. Att vara säljare ska vara roligt.

Vision

Att vara den globala plattformen där säljare, inköpare och konsumenter möts.

Plattformen och erbjudandet

Touchtech erbjuder en plattform med diverse olika verktyg som används av säljare beroende på om de jobbar i butik eller med wholesale.

På www.touchtech.com är dessa produkter beskrivna i mer detalj.

Tjänster

I tillägg erbjuder Touchtech även en rad konsultationstjänster med fokus på att hjälpa kunderna att komma i gång med användningen av plattformen på ett optimalt sätt.

Q12023 Results

Perioden 11 januari – 31 mars 2023

Nettoomsättningen uppgick till 5 243 (2 615) tkr

5 243 tkr

Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 1 297 (-417) tkr

1 297 tkr

Resultatet före skatt uppgick till -267 (-1 237) tkr

-267 tkr

Resultat per aktie uppgick till -0,02 (-0,11) kr

-0,02 tkr

Antal aktier per 2023-03-31 uppgick till 11 085 332 st (11 085 332)

(Jämförelsetal inom parentes avser motsvarande period föregående år)

Väsentliga händelser under perioden 1 januari – 31 mars 2023

- Tecknade två avtal till ett värde av 2,6 MSEK för utveckling av AI-teknologi för butiker och virtuell "try-on"

Väsentliga händelser efter periodens slut

- Inga väsentliga händelser



VD har ordet



Live Q&A

Touchtech bjuder in till webbkonferens på måndag den 28 april 2023 kl 11:30-12:00 där VD kommenterar och svarar på frågor relaterat till kvartalsrapporten.

Mer information om hur man anmäler sig till telefonkonferensen finns på bolagets hemsida:

touchtech.com/corporate

Det är med stor glädje och stolthet jag presenterar Touchtechs resultat för första kvartalet 2023. Vi har sett en fantastisk utveckling under perioden januari till mars, med en ökning av omsättningen med hela 100% jämfört med samma period förra året. Denna framgång kan vi främst tillskriva vårt nära samarbete med befintliga kunder, där vi fått förtroendet att skapa digitala lösningar som hjälper dem att växa och utvecklas. Våra licensintäkter och projektintäkter har ökat kraftigt med 50% respektive 155% jämfört med föregående år.

Under kvartalet har vi fokuserat i högre grad på digitalt mogna internationella företag, så kallade "enterprise". Vår styrka ligger i att snabbt och smidigt utveckla nya funktioner och lösningar på vår plattform som möter deras behov. Detta är en stor konkurrensfördel då vi kan erbjuda skräddarsydda lösningar utan att det blir kundniska implementationer, vilket i sin tur främjar långsiktiga och återkommande intäkter.

För att säkerställa vår fortsatta tillväxt och lönsamhet har vi, parallellt med att fokusera på enterprise-kunder, genomfört kostnadseffektiviseringsåtgärder och strömlinjeformat vår organisation. Dessa åtgärder kommer att resultera i en besparing på mellan 6 och 7 MSEK på årsbasis, med effekt redan under andra kvartalet och full effekt från och med tredje kvartalet.

Vidare har vi under kvartalet inlett samarbeten med flera internationellt verksamma och stora varumärken. Dessa företag har uttryckt vilja att effektivisera sina säljprocesser och kommer under våren att utvärdera Touchtechs plattform. Detta ger oss möjligheter att öka våra projektintäkter på kort sikt och snabbare skala upp licensintäkterna på längre sikt.

Vi ser fram emot det kommande kvartalet med stor entusiasm, då vi har flera spännande kundfinansierade projekt som rullar på och diskussioner för fler nya projekt pågår. Dessa projekt innefattar bland annat innovativa sätt att använda AI för att förenkla säljarbetet både inom wholesale och butiker. Vårt mål är att positionera Touchtech som "den intelligenta säljassistenten", drivet av AI-teknologi, vilket passar perfekt utifrån det kommunikations- och positioneringsarbete som sjösattes under hösten 2022.

Sammanfattningsvis är vi mycket nöjda med resultatet för första kvartalet 2023 och ser fram emot att fortsätta vår tillväxtresa. Vi är övertygade om att vår justerade strategi, kostnadsåtgärder och fokus på digitalt mogna kunder inom modebranschen kommer att leda till ökad lönsamhet och fortsatt framgång.

Med vänliga hälsningar,

Deniz Chaban
deniz@touchtech.com

About Touchtech

Touchtech is a SaaS platform with tools that assist salespeople to connect, present and do business with their customers. The platform is used globally, by thousands of consumers and salespeople in over hundreds of retail stores and wholesale showrooms. Jack & Jones, Axel Arigato, J.Lindeberg and Vero Moda are some of the brands using Touchtech to make selling easy and bridge the gap between their physical and digital commerce. Touchtech, a Swedish Fashion-Tech company, was founded in 2008 by Deniz Chaban and Sebastian Hartman. Since 2017 it is publicly traded on the Swedish stock exchange.

Learn more about Touchtech at touchtech.com.

Finansiella kommentarer

Intäkter och kostnader:

Nettoomsättningen för första kvartalet 2023 uppgick till 5 243 TSEK, en ökning med 2 628 TSEK jämfört med samma period föregående år. Denna kraftiga ökning kan främst tillskrivas den starka tillväxten inom licensintäkter samt en ökad efterfrågan på medfinansierad produktutveckling.

Licensintäkterna ökade under kvartalet, med en total tillväxt på 50% jämfört med samma period förra året. Detta kan delas upp enligt följande:

- Licensintäkter från verktyg som erbjuds till Wholesale-kunder/verksamheter motsvarar en ökning med 250% jämfört med 2022.
- Licensintäkter från verktyg som erbjuds till Retail-kunder/verksamheter ökade med 7% jämfört med föregående år.
- Licensintäkterna utgör nu 35% av vår totala omsättning, vilket förvisso är lägre än vanligt men beror på hög leverans av medfinansierad produktutveckling.

Rörelsens kostnader ökade under samma period med 828 TSEK. Denna ökning kan främst hänföras till en satsning på sälj- och marknadsföringsrelaterade aktiviteter. Det har initierats initiativ för att strömlinjeforma dessa satsningar tack vare ett högre fokus på enterprise-kunder.

Sammanfattningsvis kan vi konstatera att första kvartalet 2023 har varit mycket framgångsrikt för Touchtech, med en stark tillväxt inom både licens- och projektintäkter samt förbättrad lönsamhet.

Likviditet och finansiering

Touchtechs banktillgodohavanden uppgick den 31 mars till 19,8 TSEK (39,8 TSEK per 31 mars 2022). Utöver detta finns det en outnyttjad checkräkningskredit på 1 MSEK att tillgå. Touchtech har inga räntebärande skulder.

Aktivering av FoU

Touchtech har under perioden januari – mars 2023 balanserat totalt 4 101 TSEK avseende löne- och konsultkostnader för utvecklingsarbete avseende Touchtech-plattformen. Lönekostnader som aktiverats uppgår till 891 TSEK och inköpta konsultkostnader till 3 210 TSEK. Immateriella anläggningstillgångar uppgick per 31 mars 2023 till 25,9 TSEK (14,5 TSEK).

Avskrivningar

De första tre månadernas resultat har belastats med avskrivningar om 1 554 TSEK (792 TSEK). Av dessa avser 1 544 TSEK (774 TSEK) avskrivningar på egenupparbetade immateriella tillgångar.

Principer för rapportens upprättande

Företaget redovisar enligt regelverket K3 vilket är oförändrat mot föregående år.

Revisors utlåtande angående delårsrapporten

Rapporten har inte varit föremål för granskning av Touchtechs revisorer.

Aktien

Touchtech AB (publ) noterades den 22 november 2017 på Spotlight Stock Market (tidigare Aktietorget) med kodnamnet TOUCH och har ISIN-kod SE0010414482.

Antal aktier

Vid periodens utgång har Touchtech AB (publ) 11 085 332 stycken utestående aktier.

Nästa rapporteringstillfälle

Delårsrapport Q2 2023 publiceras den 18 augusti 2023.

Resultaträkning

Alla belopp i tusentals kronor	2023-01-01 -2023-03-31 3 mån	2022-01-01 -2022-03-31 3 mån	2022-01-01 -2022-12-31 12 mån
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	5 243	2 615	13 118
Aktiverat arbete för egen räkning	891	981	3 994
Övriga rörelseintäkter	72	68	303
	6 206	3 664	17 415
Rörelsens kostnader			
Handelsvaror	-12	-	-11
Övriga externa kostnader	-2 837	-1 938	-9 991
Personalkostnader	-2 060	-2 143	-9 308
Avskrivningar	-1 554	-792	-4 344
Övriga rörelsekostnader	-	-	-
	-6 463	-4 873	-23 654
Rörelseresultat	-257	-1 209	-6 239
Ränteintäkter	-	-	27
Räntekostnader	-10	-28	-63
	-10	-28	-36
Resultat efter finansiella poster	-267	-1 237	-6 275
Bokslutsdispositioner			
Avsättning till periodiseringsfond	-	-	-
Återföring från periodiseringsfond	-	-	-
	-	-	-
Resultat före skatt	-267	-1 237	-6 275
Skatt på årets resultat	-	-	-
Periodens Resultat	-267	-1 237	-6 275

Balansräkning Tillgångar

Alla belopp i tusentals kronor	2023-03-31	2022-03-31	2022-12-31
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Övriga immateriella anläggningstillgångar	25 942	14 450	23 385
Summa immateriella anläggningstillgångar	25 942	14 450	23 385
Materiella anläggningstillgångar			
Nedlgda utgifter på annans fastighet	21	-	24
Inventarier, verktyg och installationer	54	145	62
Summa materiella anläggningstillgångar	75	145	86
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg och installationer			
Summa materiella anläggningstillgångar	0	0	0
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i intresseföretag			
Summa finansiella anläggningstillgångar	0	0	0
Summa anläggningstillgångar	26 017	14 595	23 471
Omsättningstillgångar			
Varulager m.m.			
Färdiga varor och handelsvaror	29	30	30
Summa varulager m.m.	29	30	30
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	2 666	1 565	3 266
Aktuell skattefordran	-	22	-
Övriga fordringar	406	468	302
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 230	433	400
Summa kortfristiga fordringar	4 302	2 488	3 968
Kassa och bank	19 760	39 758	23 283
Summa omsättningstillgångar	24 091	42 276	27 281
SUMMA TILLGÅNGAR	50 108	56 871	50 752

Balansräkning Skulder

Alla belopp i tusentals kronor	3/31/2023	3/31/2022	12/31/2022
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	1 109	1 109	1 109
Fond för utvecklingsutgifter	25 942	14 449	23 384
Summa bundet eget kapital	27 051	15 558	24 493
Fritt eget kapital			
Överkursfond	74 411	74 411	74 411
Balanserat resultat	-54 416	-36 678	-45 584
Årets resultat	-267	-1 237	-6 275
Summa fritt eget kapital	19 728	36 496	22 552
Summa eget kapital	46 779	52 054	47 045
Långfristiga skulder			
Övriga långfristiga skulder	-	258	0
Summa långfristiga skulder	0	258	0
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	1 488	1 751	1 747
Sakteskulder	50	-	47
Övriga skulder	217	1 073	393
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 574	1 735	1 520
Summa kortfristiga skulder	3 329	4 559	3 707
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	50 108	56 871	50 752



touchtech

Korsgatan 7
411 16 Göteborg
031-75 73 250
info@touchtech.com

in [company/wearetouchtech](https://www.linkedin.com/company/wearetouchtech)
@ [@wearetouchtech](https://www.instagram.com/wearetouchtech)
f [@wearetouchtech](https://www.facebook.com/wearetouchtech)
🐦 [@touchtech](https://twitter.com/touchtech)